

## SPRZEDAWCA

### WYMAGANIA EDUKACYJNE NIEZBĘDNE DO UZYSKANIA POSZCZEGÓLNYCH ŚRÓDROCZNYCH I ROCZNYCH OCEN KLASYFIKACYJNYCH

### ORGANIZACJA I TECHNIKI SPRZEDAŻY

#### KLASA I

wymagania edukacyjne	
Ocena	Nazwa działu:
I. Dostawa towarów	
<b>Dopuszczający</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• wymienia zasady przyjmowania dostaw towarów powszechnie stosowane w handlu,</li> <li>• rozróżnia rodzaje dokumentów dotyczących dostaw towarów stosowanych powszechnie w przedsiębiorstwach,</li> <li>• określa, na czym polega odbiór ilościowy i jakościowy towarów zgodnie z praktyką stosowaną w przedsiębiorstwach,</li> <li>• wymienia zasady gospodarowania opakowaniami,</li> <li>• wymienia zasady oznakowania towarów,</li> <li>• wymienia zasady rozmieszczania towarów w sali sprzedażowej i na zapleczu,</li> <li>• rozróżnia metody i formy prezentacji towarów powszechnie stosowane w handlu ,</li> <li>• wymienia poprawnie czynniki wpływające na jakość towarów,</li> <li>• wymienia podstawowe cechy jakościowe towarów,</li> <li>• charakteryzuje zasady oznakowania towarów w handlu,</li> <li>• rozróżnia formy i techniki sprzedaży powszechnie stosowane w handlu,</li> <li>• rozróżnia rodzaje magazynów przechowujących wskazane towary,</li> <li>• rozpoznaje źródła zagrożeń dla zdrowia i życia oraz mienia przy wykonywaniu zadań zawodowych związanych z organizacją sprzedaży,</li> <li>• identyfikuje typowe choroby zawodowe zagrażające pracownikom przy wykonywaniu zadań zawodowych związanych z organizacją sprzedaży.</li> </ul>
<b>Dostateczny</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• charakteryzuje zasady przyjmowania dostaw towarów powszechnie stosowane w handlu,</li> <li>• określa rodzaje dokumentów dotyczących dostaw towarów stosowanych powszechnie w przedsiębiorstwach handlowych,</li> <li>• kontroluje otrzymane dokumenty pod względem formalnym i rachunkowym zgodnie z ustalonymi w przedsiębiorstwie handlowym zasadami,</li> <li>• określa na czym polega odbiór ilościowy i jakościowy towarów zgodnie z praktyką stosowaną w przedsiębiorstwach handlowych,</li> <li>• dokonuje prawidłowej interpretacji pojęć: jakość, wartość użytkowa, odbiór jakościowy, norma,</li> <li>• wymienia i scharakteryzować zasady gospodarowania opakowaniami,</li> <li>• wymienia i scharakteryzować zasady oznakowania towarów,</li> <li>• wymienia zasady rozmieszczania towarów w sali sprzedażowej i na zapleczu,</li> <li>• zidentyfikować bezbłędnie wskazane znaki jakości stosowane w handlu,</li> <li>• rozróżnić urządzenia techniczne najczęściej stosowane na stanowiskach pracy,</li> <li>• identyfikuje podstawowe zasady oznakowania towarów przygotowywanych do sprzedaży w punkcie sprzedaży,</li> <li>• rozróżnia metody i formy prezentacji towarów powszechnie stosowane w handlu ,</li> <li>• rozróżnia wskazane środki transportu wewnętrznego, które są stosowane powszechnie w magazynach,</li> <li>• określa wpływ warunków przechowywania towarów na ich właściwości,</li> <li>• charakteryzuje wskazane zasady przygotowania towarów do sprzedaży,</li> <li>• rozróżnia rodzaje magazynów przechowujących wskazane towary,</li> <li>• wyjaśnia funkcje, jakie pełnią magazyny w handlu,</li> <li>• charakteryzuje zasady rozmieszczania towarów w sali sprzedażowej i na zapleczu,</li> <li>• określa podstawowe czynniki wpływające na jakość przechowywanych towarów,</li> <li>• rozróżnia formy i techniki sprzedaży powszechnie stosowane w handlu,</li> <li>• wymienia strategie marketingowe,</li> <li>• zna metody i techniki badań marketingowych,</li> <li>• wyjaśnia skutki oddziaływania czynników szkodliwych na organizm człowieka w pracy sprzedawcy,</li> <li>• określa sposoby zabezpieczenia się przed czynnikami szkodliwymi przy wykonywaniu zadań zawodowych związanych z organizacją sprzedaży,</li> <li>• samodzielnie i poprawnie wykonuje proste zadania,</li> <li>• aktywnie uczestniczy w pracach i zadaniach zespołowych,</li> </ul>
<b>Dobry</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• identyfikuje przepisy dotyczące jakości, w tym HACCP stosowane w handlu,</li> <li>• odczytuje wskazane, powszechnie stosowane oznakowania towarów i opakowań,</li> <li>• identyfikuje zasady racjonalnej gospodarki opakowaniami w organizacji sprzedaży,</li> <li>• dokonuje analizy zasad przyjmowania i dokumentowania dostaw towarów powszechnie stosowanych w handlu,</li> <li>• określa zależność między ceną towaru a popytem i podażą,</li> <li>• charakteryzuje zasady oznakowania wskazanych towarów przygotowywanych do sprzedaży,</li> <li>• odczytuje oznakowania wskazanych towarów i opakowań,</li> </ul>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• określa wpływ warunków przechowywania wskazanych towarów na ich właściwości,</li> <li>• rozróżnia właściwości przechowywanych w magazynie wskazanych towarów,</li> <li>• wyjaśnia w logiczny sposób zasady konserwacji i przechowywania wskazanych towarów,</li> <li>• charakteryzuje poprawnie zasady rozmieszczania wskazanych towarów w magazynie i w sali sprzedażowej,</li> <li>• dobiera odpowiedni sprzęt i urządzenia magazynowe do wybranej grupy towarowej,</li> <li>• dobiera metodę i formę sprzedaży w zależności od asortymentu oraz w zależności od prowadzonej działalności handlowej,</li> <li>• dokonuje analizy zasad rozmieszczania towarów w magazynie i w sali sprzedażowej</li> <li>• planuje rozmieszczanie towarów w magazynie i w sali sprzedażowej zgodnie z zasadami,</li> <li>• rozumie omawiane treści i umie wyjaśnia je innym,</li> <li>• zajmuje stanowisko w kwestiach spornych i broni swoich poglądów na forum</li> </ul>
<b>Bardzo dobry</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• umie samodzielnie poszukiwać informacji w różnych źródłach oraz je selekcjonować,</li> <li>• opracowuje algorytm postępowania przy przyjmowaniu dostaw towarów,</li> <li>• uzasadnia w logiczny sposób znaczenie oznakowania towarów znakami jakości,</li> <li>• uzasadnia konieczność przestrzegania racjonalnej gospodarki opakowaniami w trakcie dostaw towarów,</li> <li>• oblicza prawidłowo ceny zgodnie z zasadami stosowanymi w handlu,</li> <li>• dokonuje analizy metod i form prezentacji towarów najczęściej stosowanych w handlu,</li> <li>• korzysta z norm towarowych oraz normy jakości w zakresie przechowywania towarów,</li> <li>• wskazuje sposób postępowania w przypadku towarów wadliwych, zepsutych i uszkodzonych zgodnie z krajowymi przepisami,</li> <li>• dobiera technikę sprzedaży w zależności od posiadanego asortymentu i potrzeb klientów do rodzaju działalności handlowej (punktu sprzedaży),</li> <li>• dobiera formy sprzedaży w zależności od posiadanego asortymentu i potrzeb klientów,</li> <li>• przewiduje skutki nieprzestrzegania norm jakości, dotyczących konserwacji produktów i przechowywania towarów,</li> </ul>
<b>Celujący</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• posiada dodatkową wiedzę znacznie wykraczającą poza program nauczania,</li> <li>• samodzielnie i twórczo rozwija swoje zainteresowania,</li> <li>• uczestniczy w konkursach i uzyskuje wyróżniające wyniki,</li> <li>• podejmuje się wykonania zadań dodatkowych, znacznie wykraczających poza podstawę programową</li> </ul>

**Wymagania na ocenę wyższą obejmują również wymagania na oceny (ocenę) niższe.**